

Efectos de la crisis sanitaria sobre la actividad económica por sectores

Autores

Mauricio Holz Guerrero

Correo electrónico:

mholz@bcn.cl

Tel.: +56 2 2271819

Yahel Gutierrez

Correo electrónico:

ygutierrez@bcn.cl

Tel.: +56 322263188

N.º SUP: 125.534

Resumen

El siguiente documento tiene como finalidad dar cuenta de los efectos de la crisis sanitaria sobre la actividad económica por sectores, identificando aquellos que por sus características están más expuestos al efecto de las restricciones impuestas.

La imposibilidad de que las personas salgan de sus hogares genera un shock laboral (Chanona.M, 2020) que es particularmente intenso en ciertos sectores económicos, producto de las características de las ocupaciones que mayormente utilizan en la producción de sus bienes y servicios.

Sectores económicos caracterizados por ocupaciones de baja sustitución de tecnología por trabajo, de alta proximidad física, y de baja posibilidad de trabajo vía remota, están más expuestos a las restricciones impuestas producto de la crisis sanitaria. De una revisión de la literatura reciente se puede constatar que sectores como hotelería y restaurantes, actividades artísticas, de entretenimiento y recreación, comercio, construcción y servicios sociales y personales son particularmente afectados. No así actividades como servicios de intermediación financiera, servicios legales y administrativos y actividades extractivas que se verían menos perjudicadas.

Los datos de actividad económica y de empleo muestran una cierta concordancia con la información anterior. El comercio se redujo en doce meses durante el mes de abril en un -24,93%, mientras que la industria manufacturera cayó en el momento más bajo en -13,71% en el mes de mayo, y la minería ha mostrado crecimientos positivos en los meses de mayo y junio. A su vez en el ámbito de los servicios las actividades profesionales, científicos y técnicos, servicios de administración y apoyo, de transporte y almacenamiento y de la información y comunicaciones se han visto considerablemente menos afectados, en términos relativos, que los servicios asociados a la hotelería y restaurantes y a actividades artísticas, de entretenimiento y recreativas, los cuales han disminuido sus ventas en un 50% y en un 85% en junio con respecto a igual mes del año anterior, respectivamente.

Lo mismo ocurre con la variación del empleo en donde los sectores de actividades artísticas y recreación, hotelería y restaurantes, y construcción han disminuido el empleo en doce meses en un 55,3%, 47,9% y 30,83% por ciento, respectivamente. Asimismo los sectores en los cuales un mayor porcentaje de trabajadores han solicitado suspensión laboral con cargo al seguro de cesantía son comercio, restaurantes y hoteles y construcción.

Introducción

La crisis económica generada por las cuarentenas, las medidas sanitarias y de distanciamiento social para proteger a la población del contagio del virus COVID-19 ha generado un shock tanto de oferta como de demanda de bienes y servicios en la economía chilena.

El shock de oferta es por una parte un shock laboral (Chanona, M. 2020), es decir la imposibilidad de que los trabajadores asistan a sus lugares de trabajo genera una interrupción o una ralentización de los procesos de producción, al mismo tiempo que el cierre de actividades en sectores no esenciales genera el mismo efecto.

El shock de demanda, por su parte, está asociado a la disminución del consumo. La imposibilidad de salir de los hogares genera un efecto directo sobre la demanda de ciertos productos, particularmente aquellos que se consumen fuera del hogar. Lo anterior, sumado al shock de oferta, impacta los flujos de caja de las empresas y por lo tanto la capacidad financiera para cumplir con el pago de sueldos, con el pago a proveedores y con la obtención de ganancias de los propietarios. El shock de liquidez de las empresas se traspaasa así a los hogares en la forma de una reducción de ingresos, lo que refuerza la caída del consumo inicial producto de las restricciones de movimiento (Guerrieri, V, 2020).

No obstante el efecto del impacto sobre la actividad económica ha sido particularmente intenso en ciertos sectores que por la naturaleza del bien o servicio que comercializan están más expuestos a las restricciones de movimiento. Sectores en los que la venta del bien o servicio requiere de un contacto directo de personas; sectores en los que la producción del bien requiere de un alto número de trabajadores y de poca maquinaria (intensivos en factor humano); la posibilidad de producir el bien o servicio vía teletrabajo; la posibilidad de que la provisión del bien o servicio se realice vía entrega a domicilio o *delivery*; son factores que intensifican el efecto de las medidas sanitarias.

Estas consideraciones hacen pertinente dar cuenta de los efectos sobre la actividad económica por sectores, identificando aquellos que por sus características estarían más expuestos al efecto de las restricciones de movimiento.

El documento se estructura en tres partes: en un primer capítulo se citan informes nacionales e internacionales de abril de 2020 en donde se identifican, ex ante, cuáles serían los sectores económicos más perjudicados por la crisis sanitaria, considerando ciertos factores que los harían más vulnerables a las cuarentenas y restricciones impuestas. En la segunda parte se da cuenta de la evolución de la actividad económica por sectores, y en la tercera los efectos sobre la ocupación en el trimestre abril-julio de 2020 por sectores.

I. Breve revisión de análisis ex ante sobre el efecto de la crisis por sectores

El control de la propagación del virus COVID-19 en Chile y el mundo ha significado la aplicación de una serie de medidas que han afectado directamente el funcionamiento de la economía.

Entre marzo y agosto de 2020 se han implementado progresivamente cuarentenas territoriales por zonas (urbano-rural), comunas y regiones, las que impiden la libre circulación de las personas por un determinado territorio. Asimismo, se han implementado cordones sanitarios, medida que prohíbe el ingreso y salida de y hacia un territorio; y se han implementado toques de queda en todo el territorio nacional entre las 22:00 y las 06:00 horas. Las cuarentenas y los cordones sanitarios incorporan permisos limitados en su frecuencia y horario, con el fin de asegurar la circulación de personas para la producción, distribución y compra presencial de bienes e insumos esenciales, los que han sido definidos

como aquellos “bienes que tienen por fin ser utilizados o consumidos por las personas dentro del domicilio y aquellos necesarios para la existencia, estabilidad, conservación y seguridad del mismo” (Gobierno de Chile, 2020).

A su vez se ha tomado como medida sanitaria el cierre de cines, teatros, pubs, discotecas, cabarets, lugares nocturnos, gimnasios, y cualquier otro lugar análogo a los anteriores. También se prohibió la atención de público en restaurantes, cafés y lugares análogos, la celebración de eventos deportivos, profesionales y aficionados, y cualquier evento de más de 50 personas, independiente de que estos se hagan en ambientes cerrados o abiertos. Lo anterior ocurrió a partir del 21 de marzo de 2020 y se encuentra en evolución a la fecha. Asimismo se encuentran suspendidas las clases presenciales en el sistema escolar, es decir desde el nivel preescolar hasta cuarto medio, desde marzo a la fecha¹.

La imposibilidad de que las personas salgan de sus hogares ha provocado un shock laboral (Chanona.M, 2020) que ha sido particularmente intenso en ciertos sectores económicos, producto de las características de los empleos que mayormente se utilizan en la producción de los bienes y servicios.

En esta línea Clapes UC (Gallego, et al; 2020) realizó un análisis que identifica las ocupaciones según la intensidad o dependencia del factor humano, el grado de proximidad física en el trabajo, y la posibilidad de teletrabajo, para luego identificar los sectores productivos que concentran un mayor o menor número de trabajadores en ocupaciones con un alto o bajo nivel de las variables señaladas². La intensidad o dependencia del uso de factor humano se identifica por el grado de automatización de una actividad específica, es decir que un menor grado de automatización de la ocupación implica una menor posibilidad de sustituir tecnología por factor humano para realizar el mismo trabajo y por lo tanto ese tipo de actividad estaría más afectada por la crisis sanitaria (Gallego, et al; 2020).

De la figura 1, extraída directamente del documento del Centro de Políticas Públicas de la UC³, se puede observar, en primer lugar, la relación entre el grado de proximidad física en el trabajo y el grado de automatización por sectores económicos. Se observa una relación negativa entre ambas variables. Es decir, en los sectores productivos que concentran empleos con una mayor probabilidad de contagio se observaría una concentración de actividades con altos niveles de dependencia del factor humano.

En sectores como servicios sociales y personales, construcción, hoteles y restaurantes, comercio y transporte se observaría una alta proximidad física en el trabajo y bajos niveles de automatización, lo que haría que la actividad en estos sectores esté más expuesta y sujeta a restricciones de movilidad. Por el contrario las ocupaciones del sector silvoagropecuario y de servicios de intermediación financiera presentarían bajos niveles de proximidad física y altos niveles de automatización, por lo tanto estarían menos expuestos a las restricciones de movimiento (ver figura n° 1).

Con respecto a la posibilidad de teletrabajo el estudio señala que un 28% de las ocupaciones en Chile son susceptibles para realizarse vía teletrabajo, mientras que el restante 72% de los empleos no es susceptible de teletrabajo. Asimismo el documento da cuenta de que la posibilidad de teletrabajar es baja en empleos con mayor proximidad física (Gallego, et al; 2020). Esta doble condición, alta proximidad física y baja posibilidad de teletrabajo, se da en sectores como hoteles y restaurantes, construcción y comercio.

¹ Si bien en la educación superior no se han suspendido las clases, el sistema ha mudado masivamente a las clases on line.

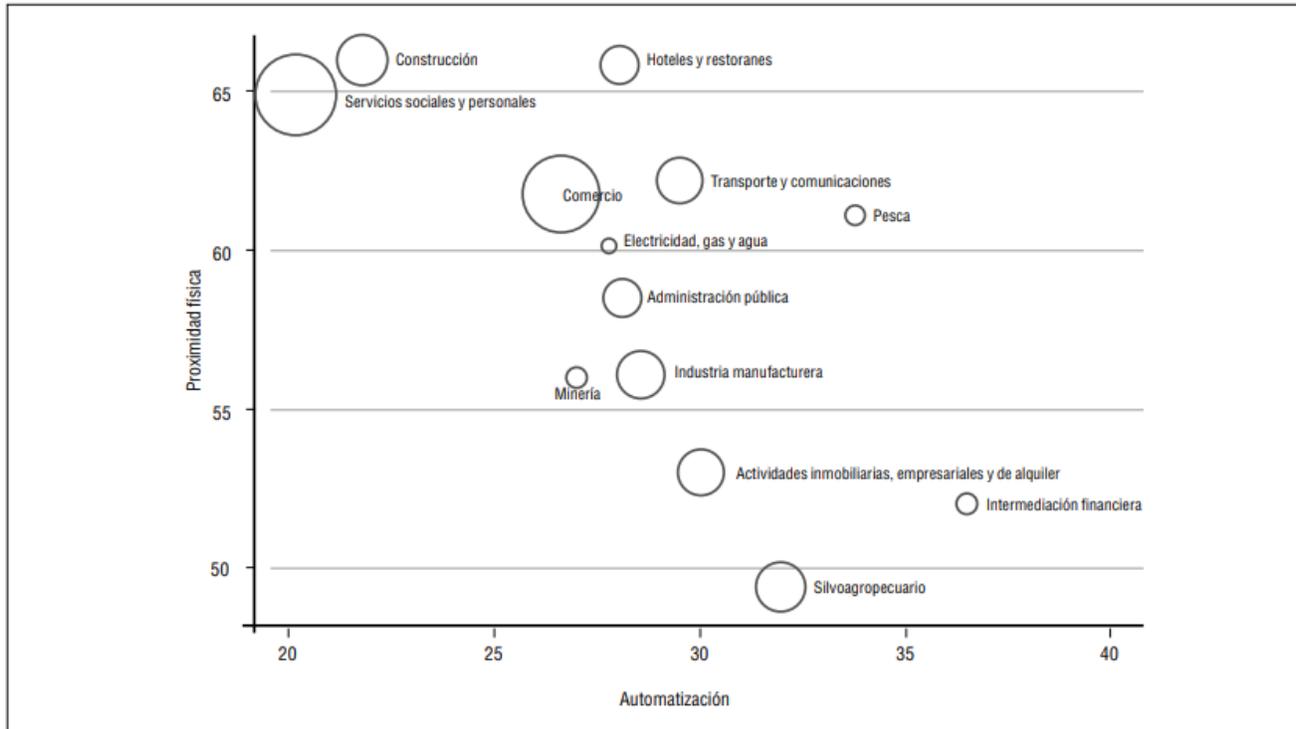
² La caracterización de las ocupaciones según las variable señaladas se realizó, en el documento, utilizando la base de datos O*Net, que contiene información basadas en encuestas que permite una caracterización de las ocupaciones según proximidad física, automatización y la posibilidad de teletrabajar. La agregación por sectores económicos se realiza utilizando la encuesta CASEN.

³ Informe “Reapertura del mercado laboral y Covid-19 en Chile: ocupaciones más expuestas y costos asociados a la prevención en los lugares de trabajo”.

Cabe señalar que en el sector servicios sociales y personales se observa en promedio una alta posibilidad de teletrabajo y a la vez un alto grado de proximidad física en el trabajo. No obstante el promedio del grupo sería poco representativo dada la alta heterogeneidad del sector, que agrupa actividades de características muy diversas, como servicios de intermediación financiera con una baja proximidad física y alta posibilidad de teletrabajo, y servicios de salud en donde se cumple lo contrario.

Figura N°1. Proximidad física y automatización en empleos por sector económico (Gallegos, et al. 2020)

Gráfico 4. Proximidad física y automatización por sector económico según proporción de ocupados



Notas: (1) Las medidas de proximidad física y exposición están en una escala de 1 a 10. (2) Los círculos observados representan la proporción de ocupados de cada sector. Fuente: elaboración propia en base a Casen 2017.

Fuente: Información extraída directamente del informe “Reapertura del mercado laboral y Covid-19 en Chile: ocupaciones más expuestas y costos asociados a la prevención en los lugares de trabajo”

Si se analiza la evidencia en EE.UU., cabe mencionar que en un artículo reciente Chahona, et al (abril 2020) construyen un indicador de teletrabajo para una serie de ocupaciones, que luego agrupan por sectores productivos, en la misma lógica de Gallegos et al. Utilizando el promedio del indicador concluyen que los sectores con una mayor propensión al teletrabajo son servicios financieros, computación e información, y servicios científicos, profesionales y técnicos, mientras que los sectores con el indicador promedio más bajo de teletrabajo corresponden a actividades extractivas (pesca, forestal, minería), hotelería y restaurantes, y construcción (Chahona et.al., abril 2020).

Asimismo, los autores estiman que en EE.UU. el 56% de los trabajadores se desempeñan en actividades que no pueden realizarse mediante teletrabajo, y que el 21% de los trabajadores en EE.UU. que se desempeñan en empleos con poca capacidad de teletrabajo lo hacen en actividades no esenciales, siendo este el grupo de trabajadores más afectados por las restricciones impuestas (Chahona et.al, abril 2020).

En la misma línea, y cercano a los hallazgos de CLAPES UC, Simon Mongey (Mongey, S., 2020) encuentran una relación negativa entre ocupaciones que se ejercen con una alta proximidad física y un

indicador que mide la capacidad de que las ocupaciones se puedan ejercer de manera remota. Es decir que a mayor proximidad física, menor es la capacidad de realizar teletrabajo. Entre las ocupaciones con mayor proximidad física y menos capacidad de teletrabajo se encuentran los servicios asociados a la salud y ocupaciones asociadas a la construcción, mientras que entre las ocupaciones con una baja proximidad física y una alta capacidad de teletrabajo se encuentran los servicios financieros y los servicios legales y administrativos (Mongey, S. 2020).

A su vez el documento de Brinca et al (2020) simula el efecto del shock laboral por sectores productivos en EE.UU. durante el mes de abril del 2020. Específicamente, se estima el impacto por sectores de las restricciones laborales generadas por la crisis sanitaria sobre el crecimiento de horas trabajadas. Sus resultados muestran que el sector más afectado es entretenimiento y hotelería, sector en que las horas trabajadas disminuyeron en 39,79 puntos porcentuales producto de las restricciones de movimiento. La disminución atribuible a las restricciones laborales para el promedio ponderado de todos los sectores fue de 11,17 puntos porcentuales. Los autores también encuentran que los sectores menos afectados son el sector de servicios financieros, el cual tiene una alta propensión al teletrabajo (Brinca,P. 2020).

Por el lado de la demanda de bienes y servicios los efectos del shock laboral sobre el empleo, sueldos e ingresos generan un impacto en el presupuesto de los hogares que afecta de manera transversal el consumo de bienes y servicios. A su vez, las limitaciones a la libre circulación reducen directamente la demanda de aquellos bienes que no se consumen en el hogar, como transporte, restaurantes y espectáculos. Lo anterior podría generar una reasignación de recursos desde los sectores mencionados hacia productos que se consumen dentro del hogar, como alimentos y tecnología, entre otros. No obstante, que suceda lo anterior dependerá de si la disminución en el consumo de los bienes y servicios que se consumen fuera del hogar se posponen para el periodo post-pandemia, produciendo más que una resignación definitiva entre productos, una reasignación intertemporal de los recursos. (Chanona,M. 2020)

II. Evolución de la actividad económica por sectores

En el siguiente capítulo se presenta la evolución reciente de indicadores de producción y ventas de sectores económicos que, a la luz de los datos del capítulo anterior, tienen una exposición diferente al shock de oferta y de demanda generado por la crisis sanitaria. Específicamente se presenta la variación en doce meses⁴ de indicadores de actividad para la industria manufacturera, la minería, el comercio y los servicios, en el periodo pre pandemia y en los meses en que ha transcurrido la pandemia (de enero de 2019 a junio de 2020).

La definición de los indicadores que se presentan son los siguientes:

- El Índice de Producción Manufacturera (IPMan) corresponde a un índice mensual que compila información de establecimientos y empresas que se encuentran instaladas en el país, utilizando para el seguimiento la producción física, valor bruto de la producción (VBP), ventas manufactureras a precios constantes. El índice es de base promedio 100 siendo el año base el año 2014. Este índice entrega una aproximación de la evolución de volumen de producción manufacturera, mensual e interanual.
- El Índice de Producción Minera (IPMin) corresponde a un índice que compila la información de las empresas medianas y grandes que se encuentran instaladas en el país. El índice es de base promedio 100 siendo el año base el año 2014. El IPMin tiene por función estimar la evolución

⁴ La variación en doce meses se calcula utilizando la siguiente fórmula $\Delta In_t = \left(\frac{In_t}{In_{t-12}} - 1 \right) * 100$ siendo t el mes e In el indicador.

mensual e interanual del volumen de producción de la actividad de la industria minera a través de la producción física de productos elaborados por los establecimientos mineros implantados en territorio nacional.

- La actividad mensual del comercio se recoge en el Índice de Actividad del Comercio (IAC), índice que compila la información de las ventas a precios constantes de las empresas clasificadas en esta actividad y que se encuentran instaladas en el país. El índice es de base promedio 100 siendo el año base el año 2014. Este índice entrega, mediante el análisis de variaciones interanuales y mensuales, una aproximación de la evolución de la actividad del comercio.
- El Índice de Ventas del Comercio al por Menor (IVCM) tiene como objetivo medir la evolución de la actividad del comercio minorista, presentando un indicador desagregado según división, grupo, y clase de productos. Específicamente estima la evolución de la actividad económica del comercio minorista, a través de las ventas (en pesos chilenos) de las empresas que se clasifican en esta actividad y operan dentro del territorio nacional. El índice es de base promedio 100 siendo el año base 2009.
- Los Índices de Ventas de Servicios (IVS) tienen por objetivo caracterizar la evolución coyuntural de las ventas totales nominales de las empresas pertenecientes a una gran variedad de servicios. El índice es de base promedio 100 siendo el año base el año 2014. Se consideran empresas que se clasifican en estas categorías de actividad, incluyendo las ventas de actividades secundarias del giro.

Cabe señalar que los primeros tres indicadores (IPMan, IPMin y IAC) son de volumen de actividad, por lo que es posible observarlos en una perspectiva comparada. El Índice de Ventas de Comercio al por Menor y el Índice de Ventas de Servicios son una medida de la evolución del volumen de ventas valoradas a precios corrientes, por lo que no es comparable con los otros tres indicadores. Por lo anterior se presentan de manera separada y desagregada a nivel de producto y de actividades, respectivamente.

Sectores comercio, manufactura y minería

En el gráfico n°2 se observa la variación en doce meses del volumen de actividad en tres sectores, comercio, manufactura y minería. Los tres sectores tienen características diferenciables en cuanto a la proximidad física (riesgo de contagio) de las ocupaciones, siendo el comercio una actividad de alta proximidad física, en comparación con la minería y la industria manufacturera, que tienen un nivel medio de proximidad física. En cuanto a la posibilidad de sustituir tecnología los tres sectores tienen niveles medios de automatización, mientras que también se caracterizan por tener niveles bajos de posibilidad de teletrabajo.

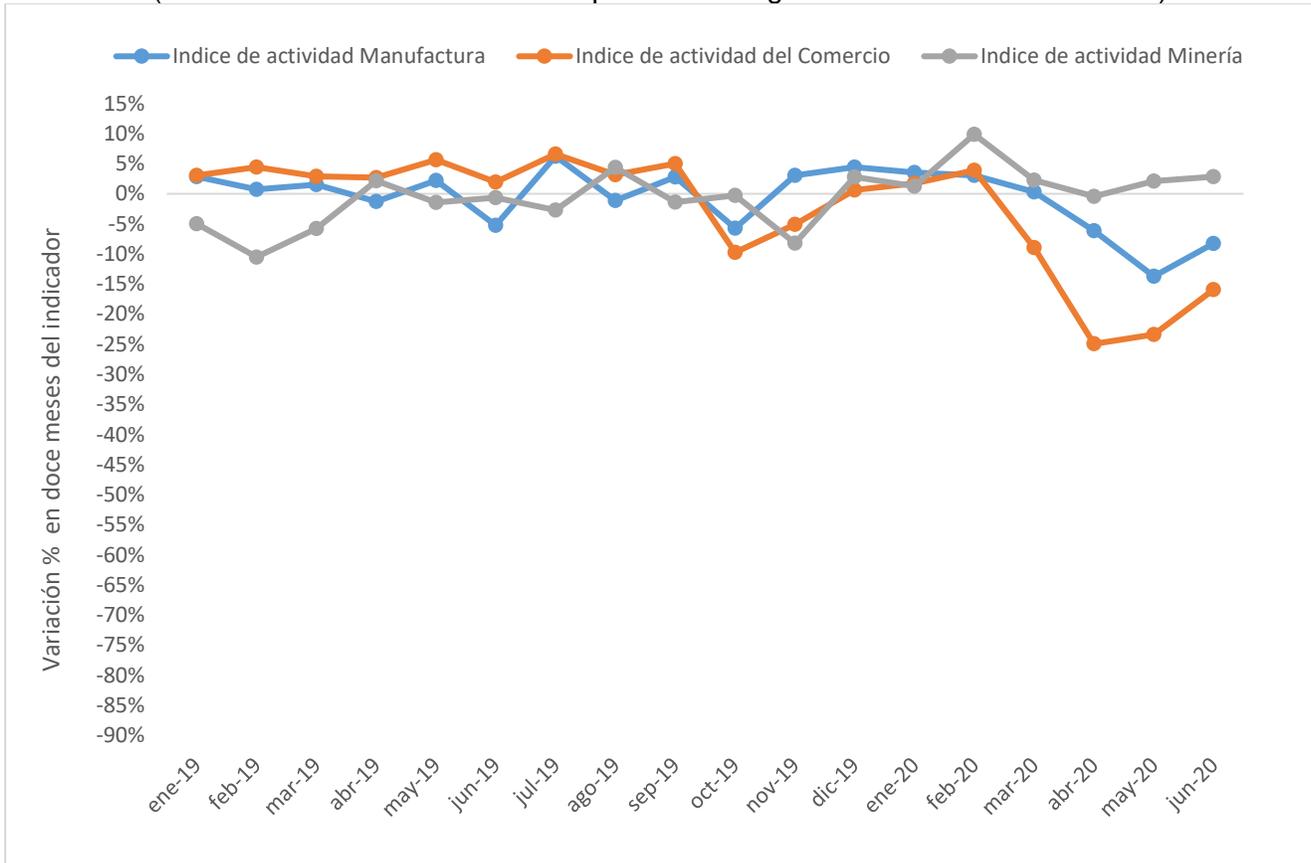
Como se puede observar en el gráfico 2 la actividad en el comercio ha mostrado variaciones negativas entre los meses de marzo a junio de 2020, cuando se las compara con iguales meses del año anterior, las que han alcanzado un mínimo de -24,93% en el mes de abril de 2020.

En el caso de la industria manufacturera se observan variaciones negativas de actividad a partir del mes de abril y hasta junio, no obstante de una magnitud menor al decrecimiento en la actividad del comercio. La sima de decrecimiento se observa en el mes de mayo de 2020 con un -13,71% de variación.

Por su parte en la minería se observa solo un mes de variación negativa en doce meses, el mes de abril de 2020, mientras que en los meses de marzo, mayo y junio, se observa un crecimiento de la actividad, comparado con iguales meses del año anterior.

Figura n°2. Evolución de la variación porcentual en doce meses de la actividad: manufactura, minería y comercio.

(Enero de 2019 a Junio 2020 comparados con iguales meses del año anterior)



Fuente: Elaboración propia en base a datos del INE

Comercio al por menor por tipo de producto

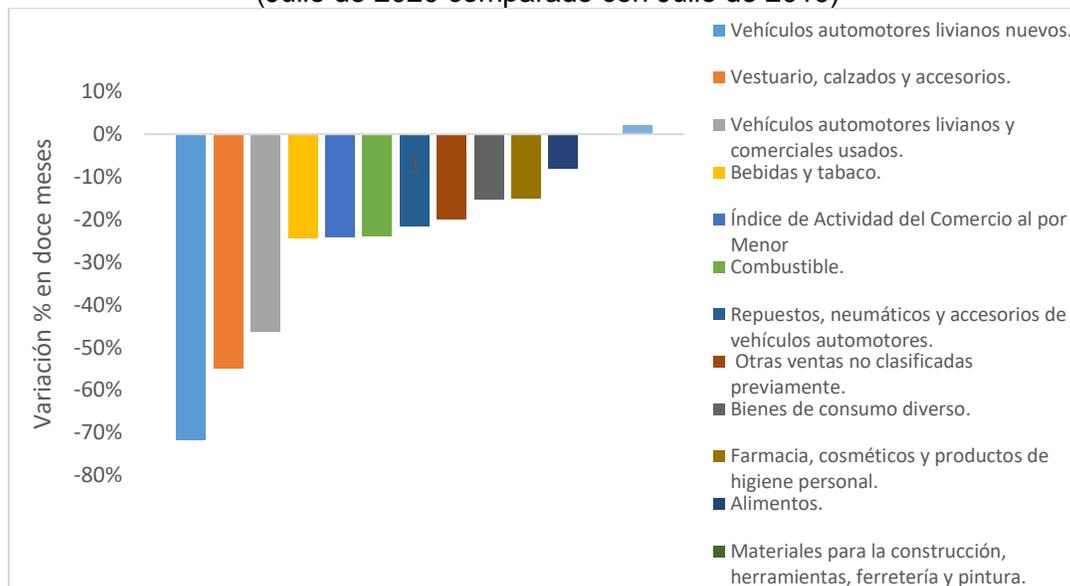
La variación del Índice de Actividad del Comercio al por Menor por tipo de producto permite constatar la heterogeneidad del impacto de las medidas sanitarias en este sector durante la crisis sanitaria. La figura n°3 muestra la variación en doce meses del indicador de comercio minorista por tipo de producto en julio de 2020.

Como se observa en la figura, la actividad del comercio en julio comparada con igual mes del año anterior de automóviles, vestuario y calzado, y bebidas y tabaco ha disminuido significativamente en -71,6%, -54,93%, -24,45%, respectivamente; mientras que el comercio de productos de alimentos, materiales para la construcción y ferretería han disminuido -8,18% y -0,2%, respectivamente, e incluso, se puede observar que las ventas del sector “artículos electrónicos y tecnología” creció con respecto a igual mes del año anterior en un 2,07%.

Los datos del comercio minorista sugieren que las variaciones por tipo de producto están siendo afectadas por las restricciones sanitarias que afectan las ventas a través del cierre de centros comerciales y tiendas de manera transversal, pero también de manera diferenciada por una reasignación

del consumo de las personas hacia productos cuyo consumo ocurre principalmente en el hogar, y que se han vuelto en cierta manera *inelásticos*⁵ durante la pandemia.

Figura n°3 Variación en doce meses del Índice de Comercio al por Menor por tipo de productos. (Julio de 2020 comparado con Julio de 2019)



Fuente: Elaboración propia en base a datos del INE.

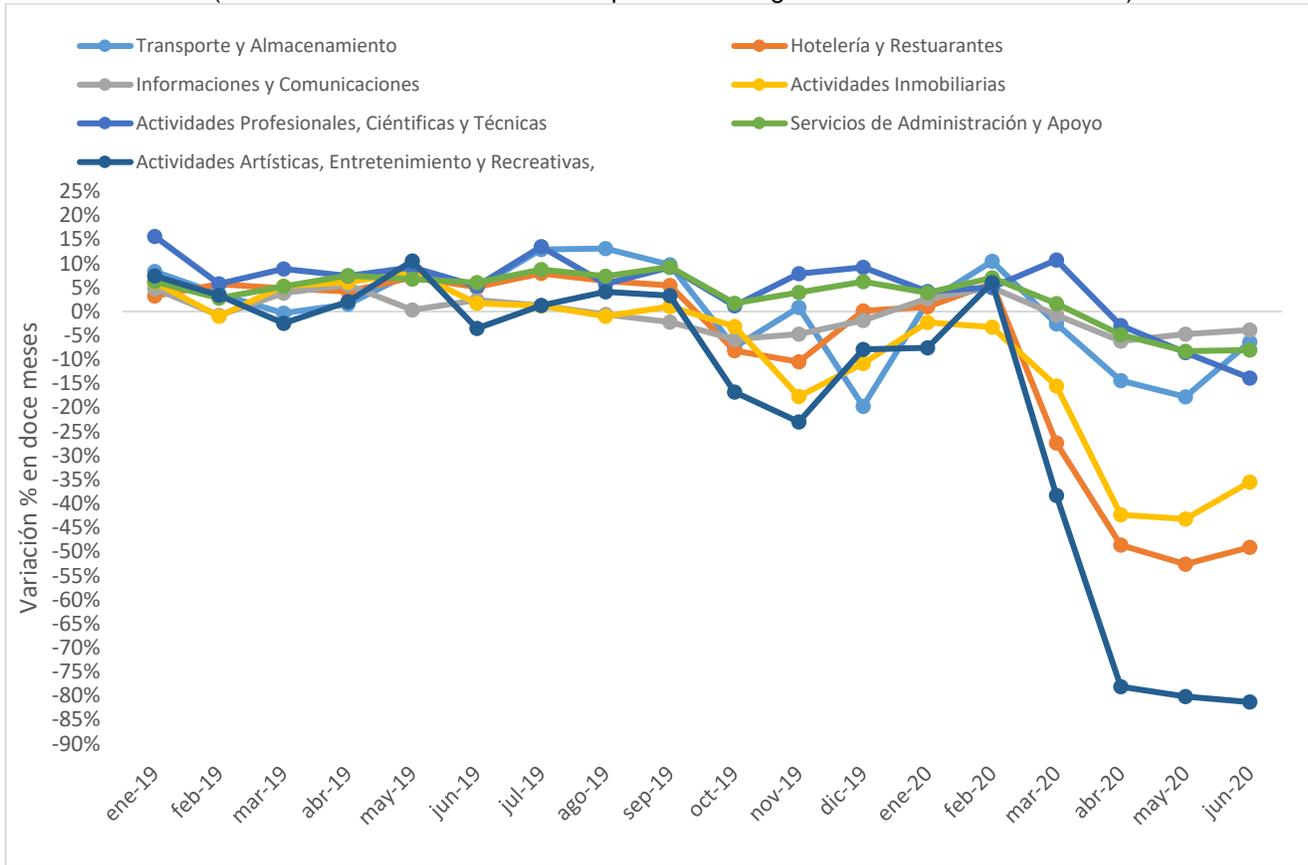
Sector servicios

En el gráfico n°3 se observa la evolución de la variación en doce meses del indicador de ventas a precios corrientes de la prestación de servicios en distintos sectores. En el rubro de los servicios se observa una alta heterogeneidad en las capacidades de teletrabajo, reseñadas en el capítulo anterior, la que podría estar reflejando diferencias en el impacto de la crisis. Así, los servicios financieros o los servicios profesionales, científicos o técnicos, por ejemplo, tienen una alta posibilidad de ser prestados vía remota, mientras que los servicios médicos o sociales, y los servicios de hotelería y restaurantes tienen una baja posibilidad de ser prestados vía remota.

Lo anterior estaría generando que el impacto de la pandemia sea más severo para ciertos servicios. Como muestra la figura n°3, los servicios profesionales, científicos y técnicos, servicios de administración y apoyo, de transporte y almacenamiento y de la información y comunicaciones se han visto considerablemente menos afectados, en términos relativos, que los servicios asociados a la hotelería y restaurantes y a actividades artísticas, de entretenimiento y recreativas, los cuales han disminuido sus ventas en un 50% y en un 85% en junio con respecto a igual mes del año anterior, respectivamente.

⁵ Que un bien se vuelva inelástico implica que su demanda tiende a mantenerse inalterado ante cambios en el nivel de ingreso o ante subidas de su precio, debido a que su consumo es fundamental para realizar alguna actividad.

Figura n°4. Evolución de la Variación en doce meses de las ventas en servicios por sector (Enero de 2019 a Junio 2020 comparados con iguales meses del año anterior)



Fuente: Elaboración propia en base a datos INE.

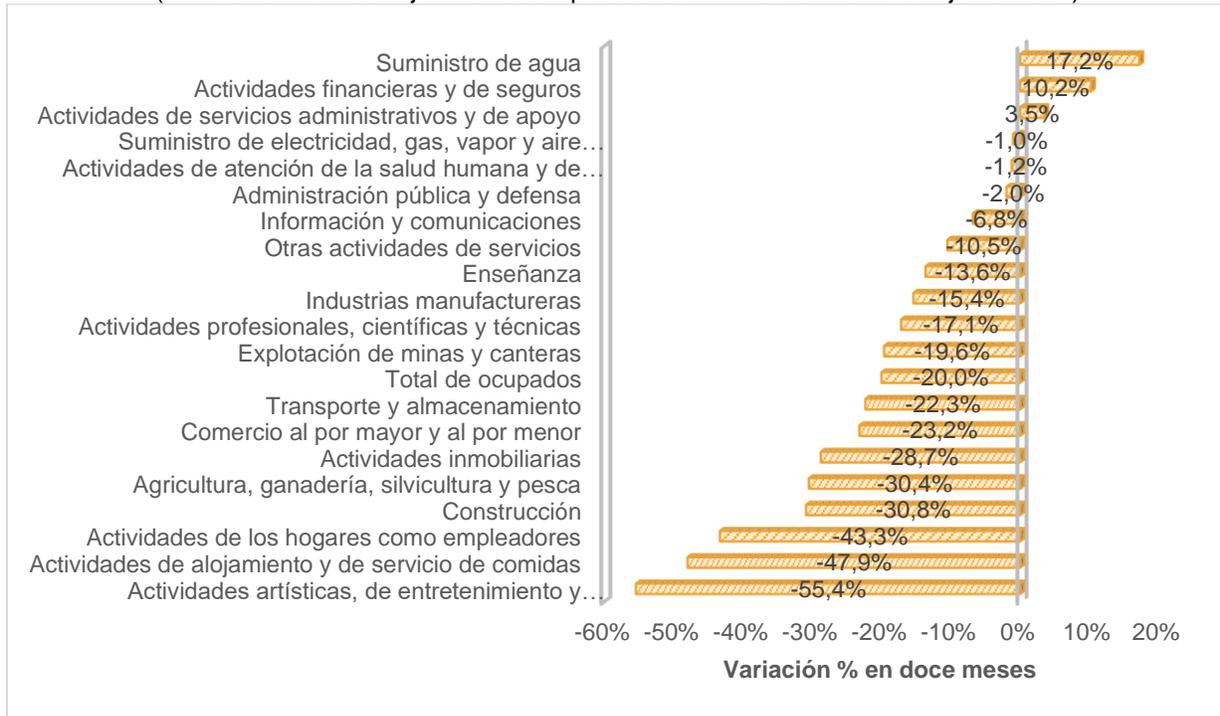
III. Variación en el empleo por sectores

Otro antecedente relevante para dimensionar el efecto de la crisis sanitaria es la variación del empleo en 12 meses por sector productivo.

Si se analiza la variación de la ocupación por sectores en el trimestre móvil abril - junio de 2020 comparado con igual periodo del año anterior, se observan importantes diferencias entre sectores, que se condicen con los efectos informados en el capítulo anterior, y con los análisis señalados en el primer capítulo sobre la intensidad del impactos de la crisis sanitaria según las condiciones específicas de las ocupaciones del sector.

Como se puede observar, los sectores que más ocupaciones han perdido en el lapso de un año son actividades artísticas y recreación, hotelaría y restaurantes, y construcción sectores caracterizados por ocupaciones de baja sustitución de tecnología por capital humano, baja posibilidad de teletrabajo y alta proximidad física de las labores. El empleo en estos sectores ha decrecido en un 55,3%, 47,9% y 30,83% por ciento respectivamente. Distinto es el caso del empleo en actividades financieras y seguros, actividades de servicios administrativos y apoyo, y servicios de salud y asistencia que han aumentado o disminuido levemente sus niveles de ocupación, como muestra la figura n°4.

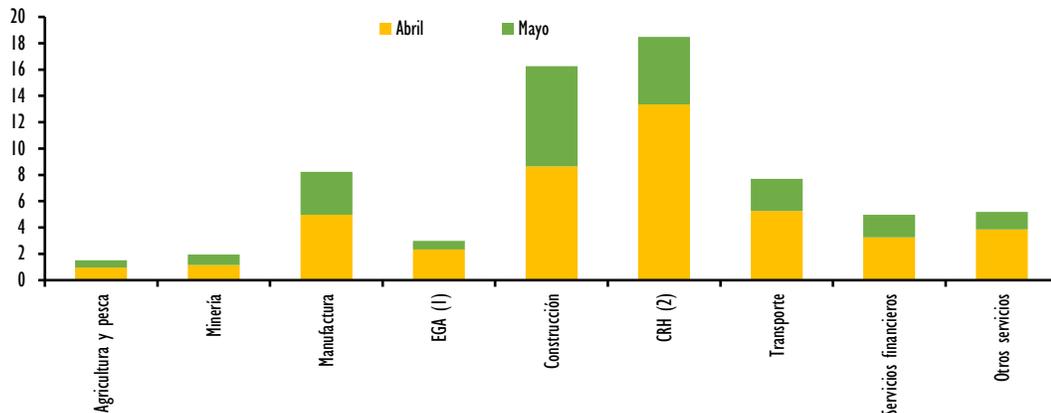
Figura n°5. Evolución en doce meses de la ocupación por sectores productivos. (Trimestre móvil abril-jun 2020 comparado con trimestre móvil abril-junio 2019)



Fuente: Elaboración propia en base a datos el INE

Conclusiones similares se pueden señalar a partir de los datos de solicitud de suspensión laboral con cargo al seguro cesantía por sectores económicos. Como se observa en el siguiente gráfico extraído del informe de política monetaria del Banco Central de junio de 2020 (Banco Central, 2020), los sectores en los cuales un mayor porcentaje de trabajadores han solicitado suspensión laboral son comercio, restaurantes y hoteles y construcción, mientras que los sectores con el menor porcentaje de trabajadores con solicitud aprobada de suspensión de laborales pertenecen a actividades del sector primario como la agricultura, la pesca y la minería.

Figura n°6. Trabajadores con solicitud de suspensión aprobada por sector económico (Porcentaje de los trabajadores asalariados formales del sector)



(1) Electricidad, gas y agua. (2) Comercio, restaurantes y hoteles.

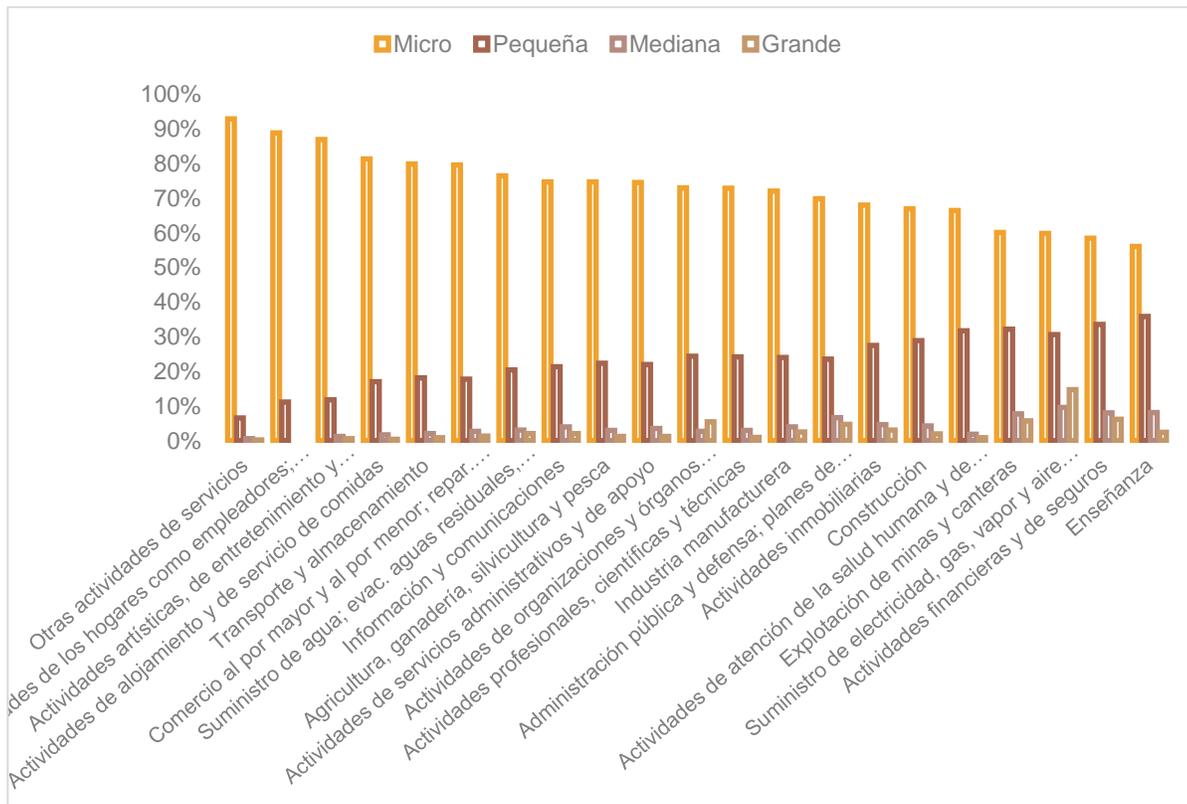
Fuentes: Banco Central de Chile y Superintendencia de Pensiones

IV. Sectores según tamaño de empresas.

A modo de antecedente adicional, en la siguiente figura se presenta la distribución de empresas por tamaño en distintos sectores productivos. Como se puede observar en el figura n°6 existen diferencias entre sectores en la distribución de empresas por tamaño. Si bien en todos los sectores la presencia de micro empresas es mayoritaria, en sectores como actividades artísticas y de entretenimiento y en alojamiento y restaurantes las micro empresas representan un 86,98% y un 81,35% respectivamente, mientras que en sectores como la minería, energía y actividades financieras y de seguros este porcentaje es menor siendo un 60,01%, a un 59,8% y a un 58,4% respectivamente.

Así los sectores que más han disminuido su actividad concentran un mayor número de micro empresas, lo que hace en cierta medida más grave la crisis, dada las condiciones al acceso al crédito que enfrentan las empresas de menor tamaño en los mercados financieros, y la dependencia de recursos propios constituir capital de trabajo (Zañartu, F. 2017).

Figura n°6. Distribución por sector de empresas por tamaño⁶. Año 2018



Fuente: Elaboración propia en base a datos del Servicio de Impuesto Internos.

⁶ Definiciones: a. Micro y Pequeñas Empresas: Empresas cuyas ventas netas anuales no superen las 25.000 UF. b. Medianas Empresas: Empresas cuyas ventas netas anuales superen las 25.000 UF y no excedan de 100.000 UF. c. Grandes Empresas cuyas ventas netas anuales superen las 100.000 UF hasta más de 1.00.000 UF

Referencias

Banco Central (2019). Informe de Política Monetaria (IPOM) de junio de 2020. <http://bcn.cl/2iw5k>

Brinca.P (2020). Measuring Sectoral Supply and Demand Shocks during COVID-19 <http://bcn.cl/2iw5m>

Chanona.M, et al (2020). Supply and demand shocks in the COVID-19 pandemic: An industry and occupation perspective. Research Gate <http://bcn.cl/2iw5o>

Gallegos, (2020) Reapertura del mercado laboral y Covid-19 en Chile: ocupaciones más expuestas y costos asociados a la prevención en los lugares de trabajo. Centro de Políticas Públicas UC. <http://bcn.cl/2iw5q>

Gobierno de Chile (2020). Instructivo para permisos de desplazamientos. https://cdn.digital.gob.cl/public_files/Campa%C3%B1as/Corona-Virus/documentos/Instructivo_desplazamiento_240720.pdf

Guerreri, et al (2020) Macroeconomic Implications of COVID-19: Can Negative Supply Shocks Cause Demand Shortages? <http://bcn.cl/2iw5s>

INE (2020). Boletines de resultados de la Encuesta Nacional de Empleo. <http://bcn.cl/2iw5t>

INE (2020). Estadísticas indicadores por sector. <http://bcn.cl/2iw5w>

Ministerio de Economía (2018). Informalidad en el Micro-emprendimiento en Chile Resultados de la EME5. División de Política Comercial e Industrial, Unidad de Estudios. <http://bcn.cl/2iw5y>

Mongey, S., L. Pilossoph, and A. Weinberg (2020, May). Which workers bear the burden of social distancing policies? Working Paper 27085, National Bureau of Economic Research. <http://bcn.cl/2iw60>

Zañartu, F (2017) Tesis doctoral: CARACTERIZACIÓN DEL FINANCIAMIENTO DE LAS PEQUEÑAS Y MEDIANAS EMPRESAS EN CHILE. Universidad de Chile. Facultad de Economía y Negocios. <http://bcn.cl/2iw61>

Nota aclaratoria

Asesoría Técnica Parlamentaria está enfocada en apoyar preferentemente el trabajo de las Comisiones Legislativas de ambas Cámaras, con especial atención al seguimiento de los proyectos de ley. Con lo cual se pretende contribuir a la certeza legislativa y a disminuir la brecha de disponibilidad de información y análisis entre Legislativo y Ejecutivo.



Creative Commons Atribución 3.0
(CC BY 3.0 CL)